



Réseautage inc.

Réseau Partage Affaires



En période de pandémie

Vendeurs Performants

Programmation des séminaires

2021



Réseautage inc.

Réseau Partage Affaires

Table des matières



Table des matières.....	2
Programme Vendeurs Performants.....	3
Nos honoraires professionnels.....	5
Références, parmi nos 500 partenaires... satisfaits !!!	5
Autres programmes de séminaires.....	6



Plus que jamais la force de vente devient stratégique et doit se professionnaliser en termes d'organisation efficace des techniques de commercialisation adaptées aux clients. Le programme vendeurs performants de Réseautage inc. améliore les compétences de préparation, de prospection, de participation, d'évaluation et de communication des résultats des activités de vente. Le réseau des vendeurs performants améliorer la profitabilité financière des entreprises. Ce réseau facilite le partage des bonnes pratiques d'affaires tout en créant des relations solides entre les différentes organisations.

Sujets en période de Covid

- ⇒ [Améliorer les habiletés de vente,](#)
- ⇒ [Équipe performante de ventes,](#)
- ⇒ [Améliorer la satisfaction des clients,](#)
- ⇒ [Publicités et promotions efficaces,](#)
- ⇒ [Maximiser le développement des affaires.](#)

Participants

Tous ceux qui accèdent ou accéderont à des fonctions de responsables de départements et/ou d'équipe de ventes :

- ⇒ Tous les employés de la direction, de la gestion, de la production, de la comptabilité et/ou de la vente qui cherchent à accroître leur professionnalisme, leurs compétences et leur leadership ainsi tous les employés souhaitant élargir leurs compétences afin d'y jouer pleinement leur rôle au sein de l'entreprise.

Avantages

Les séminaires renforcent la capacité à éliminer les silos, à ouvrir la communication et la collaboration à tous les niveaux de l'organisation, en utilisant notre structure organisationnelle circulaire (SOC[®]). Ainsi, vous obtenez des résultats en exerçant votre leadership qui suscite l'action concertée de l'ensemble des employés, des responsables et des équipes de l'entreprise. La création d'une telle synergie repose sur une valorisation des personnes et des équipes pour une meilleure utilisation de leur potentiel et pour l'avenir de l'organisation.

Reconnaissance

Les participants qui auront complété **tous les séminaires** du Programme Vendeurs Performants se verront attribuer un certificat de formation attestant la complétion totale du programme en question.



Méthode andragogique

La méthode andragogique du programme Vendeurs Performants est basée sur les échanges d'expériences entre les participants interentreprises pendant les séminaires, étant tous unanimement considérés comme un très grand enrichissement. Cette pédagogie des intervenants est fondée sur les principes d'interactivité, d'expérimentation et d'exploitation de champs nouveaux. Pour chacun des sujets abordés, les participants doivent apporter la documentation de leur entreprise et partager leurs compétences avec les autres organisations.

Cette démarche d'apprentissage personnelle, collaborative et collective est très impliquante. Les participants ne sont jamais spectateurs, mais acteurs de leur propre développement avec le support du réseau comme en laboratoire de recherche et d'expérimentation des meilleures pratiques d'affaires. Les séances ont lieu virtuellement ou dans les entreprises participantes pour mieux les connaître et faciliter le partage de bonnes pratiques d'affaires.

Résultats

Le programme Vendeurs Performants donne des résultats en moins d'une année. Réseautage inc. met à la disposition des participants :

- | | |
|--|--|
| ⇒ Des méthodes et des outils pour améliorer leurs compétences, | ⇒ Des vidéos pour préparer et compléter les apprentissages, |
| ⇒ Des capacités d'intervention en organisation, | ⇒ Des moyens pour passer à l'action afin d'obtenir des réalisations, |
| ⇒ Des séances d'échanges des meilleures pratiques d'affaires, | ⇒ Un réseau pour développer des relations de proximité. |

La seule condition d'accès au programme de Vendeurs Performants est la volonté explicite du participant de s'impliquer personnellement et d'être au cœur de l'évolution de leur entreprise.





Réseautage inc.

Réseau Partage Affaires

Nos honoraires professionnels

Programme 40 h	2 Ateliers 4 h	1 Programme	2 Programmes	3 Programmes
Coûts	679 \$	3 567 \$	6 337 \$	7 997 \$
Coût/participant	679 \$	3 567 \$	3 168 \$	2 665 \$

- ⇒ Inclus ce qui suit :
- Application web
 - Sièges réservés
 - Une visite de votre entreprise lors d'un séminaire de formation
 - Escompte de 20 % pour commandite et kiosque (table) aux Sommets Industriels
- ⇒ Coaching sur mesure disponible

Réseautage inc. est reconnu comme :

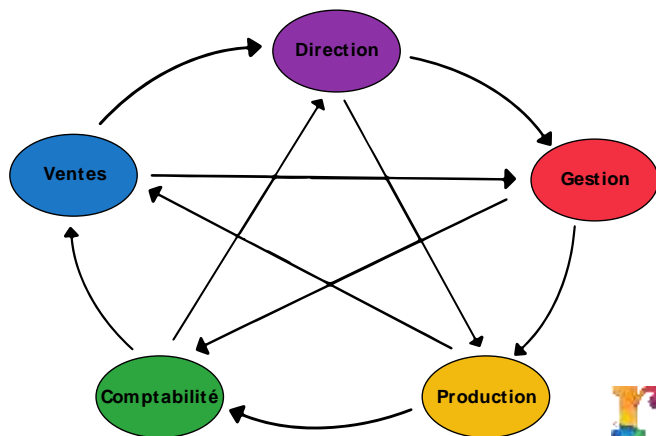
- ⇒ *Organisme formateur agréé par la Commission des partenaires du marché du travail aux fins de l'application de la Loi favorisant le développement et la reconnaissance des compétences de la main-d'œuvre.*
- ⇒ Certificat d'agrément d'Emploi Québec : 0059291

Références, parmi nos 500 partenaires... satisfaits !!!

- ⇒ Nos partenaires nous donnent **+90 % de satisfaction**
- ⇒ Des beaux partenaires qui partagent leurs expériences et connaissances
- ⇒ + 5000 personnes formées
- ⇒ + 1000 conférences réalisées au Canada, France, Belgique et la Suisse



Structure Organisationnelle Collaborative (SOC®)



Programme de Dirigeants Leaders

(<https://www.reseautage.com/products/viewproduct?productId=5>)

Pour sortir de l'isolement, les dirigeants d'entreprises se rencontrent 10 fois dans l'année pour partager leurs meilleures pratiques d'affaires pour les 5 fonctions organisationnelles.

Programme de Gestionnaires Efficents

(<https://www.reseautage.com/products/viewproduct?productId=3>)

Pour améliorer leurs efficacités, les gestionnaires abordent 10 sujets importants et se rencontrent 15 fois dans l'année pour partager leurs meilleurs programmes et méthodes.

Programme des RH Dynamiques

(<https://www.reseautage.com/products/viewproduct?productId=1>)

Pour augmenter leurs compétences, les responsables RH se rencontrent 7 fois dans l'année pour partager leurs meilleures méthodes tout en créant des relations solides avec d'autres responsables RH de différentes organisations.

Programme de Superviseurs Efficaces

(<https://www.reseautage.com/products/viewproduct?productId=2>)

Pour développer leur efficacité, les superviseurs de production/opérations de différentes organisations se rencontrent 10 fois dans l'année afin de découvrir de nouvelles stratégies pour les mettre en action à la production et aux opérations.

Programme de Comptabilité Précise

(<https://www.reseautage.com/products/viewproduct?productId=4>)

Pour évaluer la performance d'une organisation, d'une équipe et d'un employé, les responsables abordent 5 sujets importants durant l'année et se rencontrent 10 fois pour maîtriser des méthodes comptables précises et échanger leurs meilleures façons de faire.



Réseautage inc.

Réseau Partage Affaires

RÉSEAUTAGE INC.

2848, rue Berthon, LONGUEUIL (QUÉBEC) J4M 1X1
T. 514.831.8432

MCLARK@RESEAUTAGE.COM/C. 514.436.9339
INFO@RESEAUTAGE.COM
WWW.RESEAUTAGE.COM

© 1998-2020 RÉSEAUTAGE INC. TOUS DROITS RÉSERVÉS